



Partner Account Manager (w/m/d) - Indirect Sales

Wien | ab sofort | Full-time employee | unbefristet

Wir sind Magenta

Magenta Telekom ist ein führender Anbieter von Internet, Mobilfunk, Entertainment und Business-Lösungen in Österreich. Das Unternehmen zählt rund 2.200 Mitarbeiter:innen und ist Teil der Deutsche Telekom Gruppe.

Dein Team

Unser Partner Accounts Management-Team ist auf die Gewinnung und Betreuung von sehr kleinen und kleinen bis mittleren Unternehmen ausgerichtet. Sein Hauptziel ist es, den Umsatz zu steigern und Partnerbeziehungen in diesen Segmenten und den unterschiedlichen indirekten Vertriebskanälen (Businesspartner & IT-Partner), aufzubauen und zu pflegen.

- Definiere Ziele für deine Partner und überwache deren Entwicklung, während du die Konvergenz in der Partnerlandschaft ausbaust
 - Entwickle und setze Maßnahmen zur Umsatz- und Absatzsteigerung mit deinen Partnern um und optimiere die Verkaufsprozesse
 - Arbeite an salesrelevanten Projekten wie CRM, Offertools und Aktivierungstools für B2B und B2C mit
 - Entwickle und implementiere Marketing- und Saleskonzepte und stimme dich zu segmentübergreifenden Projekten ab
 - Identifiziere relevante Partner zur Erweiterung des Magenta-Footprints, übernimm Umsatz- und Zielverantwortung und erstelle dazu notwendige Reportings
-
- Du hast fundierte Erfahrung im Vertrieb und bringst Expert:innenwissen in Vertriebssteuerung sowie Kenntnisse im Marketing mit?
 - Du zeichnest dich durch starke Gesprächs- und Verhandlungsführung, analytisches Denkvermögen und eine hohe Anpassungsfähigkeit aus?

- Du bist teamfähig, belastbar sowie flexibel und bringst die notwendige Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet mit?

Wir bei Magenta glauben an vielfältige Mitarbeitende und leben Chancengleichheit. Wir begrüßen alle Bewerbungen unabhängig von kultureller als auch sozialer Herkunft, Alter, Geschlecht, Nationalität, Religion, Behinderungen oder sexueller Orientierung. Magenta verbindet alle Menschen.



„Kunde ist König“
ist unser
Versprechen.



Wir wollen
gemeinsam
gewinnen.



Du kannst
dich auf mich
verlassen.



Wir dürfen das
und machen's
einfach.



Kein Bullshit Bingo -
wir sagen was
Sache ist.



Wir nehmen's
mit
Humor.

I ♥ Magenta

Tickst du auch so?
DANN BIST DU BEI UNS GENAU RICHTIG!



Lernangebote



Homeoffice



Vergünstigungen



Zukunftsvorsorge



Beratungsangebote



Essenszuschuss



Flexible Arbeitszeiten



Gesundheitsangebote

Wir sind Magenta, du auch?



Gülsade Ewle

+4367682007701

Darüber sprechen wir noch persönlich, aber vorab sei gesagt: Abhängig von deinen Qualifikationen und Erfahrungen bieten wir für diese Position ein Gehalt, das bei mindestens € 52.000,- auf Vollzeitbasis liegt.

Du willst noch mehr über uns wissen? Dann findest du hier mehr Einblicke in die **Welt von Magenta.**

Jetzt bewerben!