

OFFEN FÜR MEHR ^{MIT} MAGENTA.



Senior Manager (m/w/d) - Regional Field & Fiber Sales

Vienna | ab sofort | Part-time / full-time | unbefristet

Wir sind Magenta

Magenta Telekom ist ein führender Anbieter von Internet, Mobilfunk, Entertainment und Business-Lösungen in Österreich. Das Unternehmen zählt rund 2.200 Mitarbeiter:innen und ist Teil der Deutsche Telekom Gruppe.

Dein Team

Das Team Regional Field & Fiber Sales verantwortet die regionale Vertriebsstrategie, die taktische Umsetzung des Glasfaservertriebs mit Door to Door und treibt mit regionalen Teams nachhaltiges Wachstum voran.

- Übernimm als Senior Manager die Gesamtverantwortung für den Glasfaservertrieb, einschließlich D2D, mit Fokus auf Regionalität, Netzpenetration und digitalisierter Prozessoptimierung
 - Trage durch innovative Impulse und konzeptionelle Weiterentwicklung zur Stärkung der bestehenden dezentralen Vertriebsstrategie bei
 - Erreiche die jährlichen Vertriebsziele durch gezielte taktische Maßnahmen und effektive Führung regionaler Teams
 - Optimiere Vertriebsaktivitäten, manage Budgets und leite Agenturen sowie regionale Teams zur Zielerreichung an
 - Steigere den Output der regionalen, kanalübergreifenden Vertriebsteams, integriere darin neue Agenturen und maximiere die Effizienz
-
- Du verfügst über mehrjährige Führungserfahrung in der regionalen Vertriebssteuerung, idealerweise im Glasfaservertrieb, und arbeitest souverän mit relevanten Partnerunternehmen bis hin zum C-Level zusammen.
 - Du bist sicher im Umgang mit technischen Prozessen, relevanten Vertriebs-Tools

und bringst Erfahrung im Projektmanagement mit.

- Du begeisterst und motivierst dein Team, agierst kunden- und lösungsorientiert und überzeugst als Teamplayer.

Wir bei Magenta glauben an vielfältige Mitarbeitende und leben Chancengleichheit. Wir begrüßen alle Bewerbungen unabhängig von kultureller als auch sozialer Herkunft, Alter, Geschlecht, Nationalität, Religion, Behinderungen oder sexueller Orientierung. Magenta verbindet alle Menschen.

„Kunde ist König“
ist unser
Versprechen.

Wir wollen
gemeinsam
gewinnen.

Du kannst
dich auf mich
verlassen.

Wir dürfen das
und machen's
einfach.

Kein Bullshit Bingo -
wir sagen was
Sache ist.

Wir nehmen's
mit
Humor.

I ❤ Magenta

Tickst du auch so?
DANN BIST DU BEI UNS GENAU RICHTIG!



Essenzuschuss



Flexible Arbeitszeiten



Lernangebote



Homeoffice



Kantine am Standort



Parkplatz



Vergünstigungen



Zukunftsversorge

Wir sind Magenta, du auch?



Alexander Pfemeter

+43 676 8200 5401

Für diese Position ist lt. unserem Kollektivvertrag für Telekommunikation ein monatliches Mindestgehalt von € 4.710,39- brutto auf Vollzeitbasis (38,5 Wochenstunden) vorgesehen. Dein tatsächliches Gehalt besprechen wir noch mit dir persönlich. Wir orientieren uns dabei an deiner individuellen Qualifikation und deiner Erfahrung und bieten dir eine entsprechende, attraktive Überzahlung.

Du willst noch mehr über uns wissen? Dann findest du hier mehr Einblicke in die [Welt von Magenta](#).

Jetzt bewerben!