



Senior Manager (w/m/d) - B2C Sales Operations

Vienna | ab sofort | Full-time employee | unbefristet

Wir sind Magenta

Magenta Telekom ist ein führender Anbieter von Internet, Mobilfunk, Entertainment und Business-Lösungen in Österreich. Das Unternehmen zählt rund 2.200 Mitarbeiter:innen und ist Teil der Deutsche Telekom Gruppe.

Dein Team

Das Team B2C Sales Operations gestaltet strategisch wie operativ zentrale Vertriebsprozesse für die Kanäle Shops, Indirect und Field Service (D2D), mit Fokus auf Effizienzsteigerung, Kundenzufriedenheit und Absatzwachstum. Gemeinsam setzt ihr innovative Sales-Lösungen um und arbeitet eng mit relevanten Stakeholdern im gesamten Unternehmen zusammen.

- Entwickle die Strategie für den Bereich Sales Operations weiter als Basis für nachhaltiges Wachstum der zugehörigen Vertriebskanäle
 - Übernimm die Führung und Weiterentwicklung deines Teams und steuere zentrale Retail-Themen wie z.B. POS-Branding, Store Expansionen, Logistik, Marktfeedbacks oder Frequenz-Analysen
 - Setze innovative Projekte gemeinsam mit den Kanälen um und präsentiere die Fortschritte auf C-Level
 - Übernimm die Verantwortung für alle relevanten Qualitätssicherungsmaßnahmen im Fachbereich
 - Initiere eine bereichsübergreifende Zusammenarbeit mit wichtigen Fachbereichen sowie internationalen Peer-Groups
-
- Du hast mindestens 5 Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren Rolle, fundierte Führungserfahrung und überzeugst mit einer raschen Auffassungsgabe sowie hoher Stressresistenz?
 - Du bist versiert im Prozess-, Projekt- und Qualitätsmanagement, arbeitest sicher mit

Excel und MS Office und denkst gerne out-of-the-box?

- Du kommunizierst souverän auf Deutsch und Englisch, trittst selbstbewusst auf und überzeugst durch Kundenfokus, Lösungsorientierung und Hilfsbereitschaft?

Wir bei Magenta glauben an vielfältige Mitarbeitende und leben Chancengleichheit. Wir begrüßen alle Bewerbungen unabhängig von kultureller als auch sozialer Herkunft, Alter, Geschlecht, Nationalität, Religion, Behinderungen oder sexueller Orientierung. Magenta verbindet alle Menschen.



„Kunde ist König“
ist unser
Versprechen.



Wir wollen
gemeinsam
gewinnen.



Du kannst
dich auf mich
verlassen.



Wir dürfen das
und machen's
einfach.



Kein Bullshit Bingo -
wir sagen was
Sache ist.



Wir nehmen's
mit
Humor.

I ♥ Magenta

Tickst du auch so?

DANN BIST DU BEI UNS GENAU RICHTIG!



Essenszuschuss



Jobticket



Kantine am Standort



Onboarding



Beratungsangebote



Parkplatz



Vergünstigungen



Zukunftsvorsorge

Wir sind Magenta, du auch?



Alexander Pfemeter

+43 676 8200 5401

Darüber sprechen wir noch persönlich, aber vorab sei gesagt: Abhängig von deinen Qualifikationen und Erfahrungen bieten wir für diese Position ein attraktives Bruttojahresgehalt, das bei mindestens € 70.000,- (auf Vollzeitbasis) liegt

Du willst noch mehr über uns wissen? Dann findest du hier mehr Einblicke in die Welt von Magenta.

Jetzt bewerben!