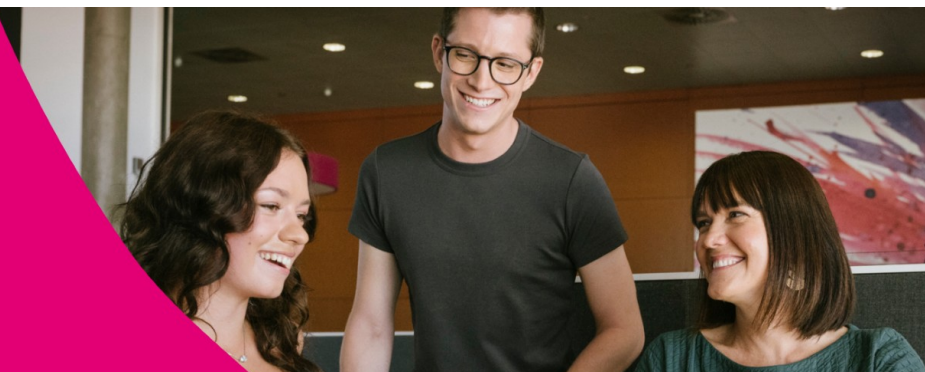




Regional Sales Manager (w/m/d) Field & Fiber Sales NÖ Nord

Vienna | ab sofort | Full-time employee | unbefristet

Wir sind Magenta

Magenta Telekom ist ein führender Anbieter von Internet, Mobilfunk, Entertainment und Business-Lösungen in Österreich. Das Unternehmen zählt rund 2.200 Mitarbeiter:innen und ist Teil der Deutsche Telekom Gruppe.

Dein Team

Im Bereich Regional Field & Fiber Sales beschäftigen wir uns mit der Aussteuerung der Region in Bezug auf die Erhöhung der Penetration in eigenen Netzen (HFC) und Partnernetzen (FTTH) unter Einbeziehung aller Consumer Kanäle mit D2D Schwerpunkt. Weiterentwicklung und Umsetzung der Regions-Strategie und Aussteuerung der internen und externen D2D Ressourcen.

- Sei direkter Vertriebspartner für deine Region und betreue 20–30 Gemeinden sowie 5–30 Ausbauprojekte vertrieblich.
 - Entwickle und setze die Regionsstrategie um und stimme dich dafür mit den relevanten Vertriebskanälen wie D2D, Retail Partnern und Shops ab.
 - Übernimm die fachliche Führung der internen D2D-Mitarbeiter:innen in der Region und koordiniere die lokalen Vertriebsaktivitäten.
 - Vernetze dich mit lokalen Stakeholdern wie Politik, Entscheidern, Ausführenden und Vertriebs-Multiplikatoren und repräsentiere das Unternehmen bei lokalen Informationsveranstaltungen.
 - Beobachte den Markt und Wettbewerb, entwickle lokale Werbe- und Vertriebsmaßnahmen und optimiere laufend die Marketing- und Vertriebsabläufe.
-
- Du hast 3-5 Jahre fachliche Erfahrung im Regionalmanagement sowie ein technisches Grundverständnis für Telekommunikation?

- Du beherrscht MS Office auf fortgeschrittenem Niveau, kommunizierst sicher auf Deutsch und Englisch und lernst dich schnell in neue Systeme, wie die von Magenta, ein?
- Du zeichnest dich durch ausgeprägte Verkaufs- und Serviceorientierung, selbstsicheres Auftreten und starke Kommunikations- sowie Verhandlungsfähigkeiten aus?
- Du bist ein echter Teamplayer, arbeitest gerne mit anderen zusammen und trägst mit deiner offenen, verlässlichen Art zu einem starken Miteinander bei?

Wir bei Magenta glauben an vielfältige Mitarbeitende und leben Chancengleichheit. Wir begrüßen alle Bewerbungen unabhängig von kultureller als auch sozialer Herkunft, Alter, Geschlecht, Nationalität, Religion, Behinderungen oder sexueller Orientierung. Magenta verbindet alle Menschen.



„Kunde ist König“
ist unser
Versprechen.



Wir wollen
gemeinsam
gewinnen.



Du kannst
dich auf mich
verlassen.



Wir dürfen das
und machen's
einfach.



Kein Bullshit Bingo -
wir sagen was
Sache ist.



Wir nehmen's
mit
Humor.

I ♥ Magenta

Tickst du auch so?
DANN BIST DU BEI UNS GENAU RICHTIG!



Essenszuschuss



Flexible Arbeitszeiten



Lernangebote



Homeoffice



Gesundheitsangebote



Jobticket



Kantine am Standort



Vergünstigungen

Wir sind Magenta, du auch?



Sevtap Serttas

Für diese Position ist lt. unserem Kollektivvertrag für Telekommunikation ein monatliches Mindestgehalt von € 3.523,02- brutto auf Vollzeitbasis (38,5 Wochenstunden) vorgesehen. Darüber hinaus bieten wir einen attraktiven variablen Gehaltsanteil bei entsprechender Zielerreichung.

Du willst noch mehr über uns wissen? Dann findest du hier mehr Einblicke in die **Welt von Magenta.**

Jetzt bewerben!